



バイブレーションボイス

---

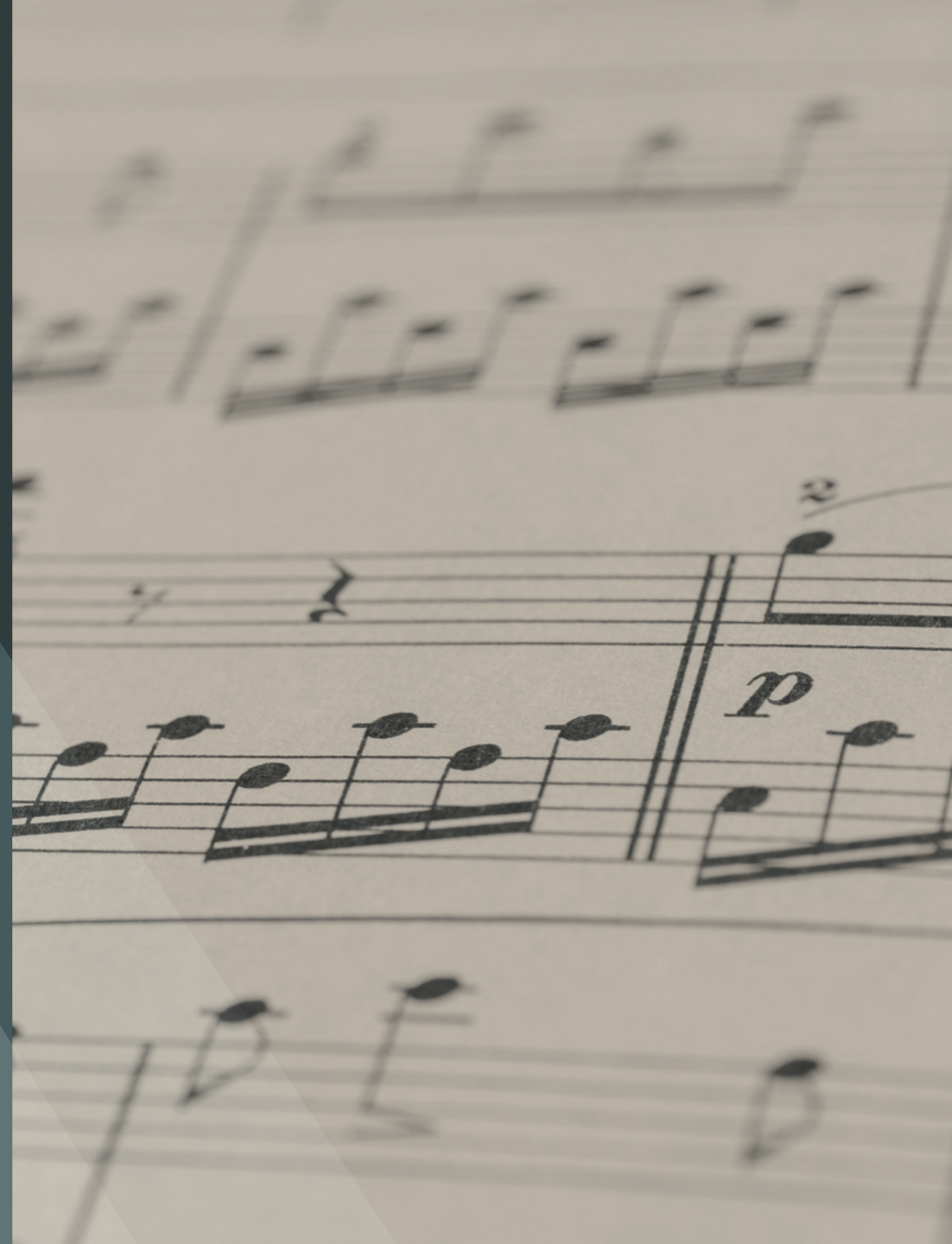
～信頼関係を勝ち取る～

# 目次

1 バイブレーションボイスとは

2 身に付けた人たちの実績

3 内容紹介



# バイブレーションボイスとは

バイブレーション=振動



+

ボイス=声



「振動する声」

では、バイブレーションボイスを身に付けると、どうなるのでしょうか？

# 能力が高い人の特徴

コミュニケーション能力が  
高い人



信頼性がある

仕事ができる人



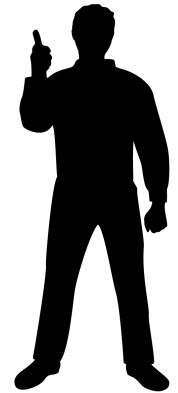
再現性がある

営業実績がある人



交渉力が高い

人から慕われ、頼られる人



責任感が強い



このような人たちとそうでない人たちとの違いの根本が  
実は **「声質 = バイブレーションボイス」** なのです。

# バイブレーションボイスで、どのような変化があるのか？

## 身に付けていない人

### 仕事

- 営業実績が上がらない
- 人材育成がうまくいかない
- プレゼン能力が低い



### 家庭

- 子育てでイライラしてしまう。
- 夫婦関係で感情のぶつかり合いでケンカばかり。



### 趣味

- 歌を歌っても伝わりにくい。
- スポーツの試合でプレッシャーに弱い。



## 身に付けた人

### 仕事

- 営業実績も高く、再現性がある！
- マネジメントスキルが高く、成長スピードが速い！
- プレゼンがわかりやすい



### 家庭

- 子育てがより楽しくなる！
- 自分も相手も理解でき、出会った頃のような感覚に！



### 趣味

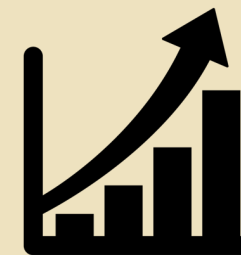
- 上手い歌、伝わる歌を使い分けられる！
- 試合での本番に強くなる！



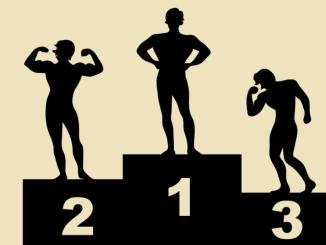
# ハイパフォーマンス実績



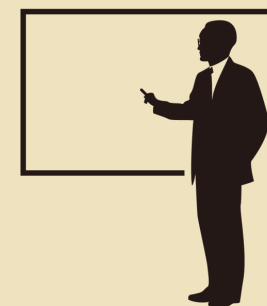
- 法人研修  
2018年以降で200回以上開催
- ハウスメーカー営業マン  
1年間の目標数字を3ヶ月で達成
- 内科医・歯科医の先生  
スタッフコミュニケーションの指導
- 一部上場企業  
管理者研修を実施



- オリンピック金メダリスト  
世界ランク24位から1位に浮上
- プロ野球選手  
3軍から2軍に昇格
- 相撲  
十両から前頭に昇進
- プロバスケットチーム  
リーグ残留
- ジェットスキー  
日本一獲得



- 保険業経営者  
昨年度比売上400%達成
  - 女性経営者  
10年計画を1年半で達成し、東京に進出
  - 元ソニー生命  
日本一TOT営業マン メンター
  - コーチングで活躍  
独立後3ヶ月で売上月160万を達成
- ※その他、登校拒否のお子様为学校に行き始めるなど幅広い実績がございます。



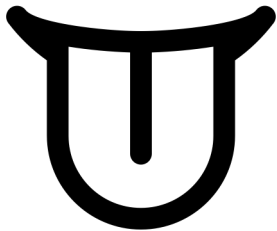


# どれが大切だと思いますか？

人との会話や歌を歌う時など何を大切にしていますか？

下記の3つから大切だと思う順番を選んでみてください。

かつぜつ  
滑舌



内容



声のトーン（振動）



# 特徴を知ろう

正解は、質問の内容で異なります。

## 聞きやすさを求めている時

1 滑舌



2 内容



3 振動



## 論文発表などの時

1 内容



2 滑舌



3 振動



## 感動させるような時

1 振動



2 内容



3 滑舌



このように場面で、**重要性が違う**のです。

恋愛・仕事・プライベートなど、それぞれできちんと使い分けていますか？



# 性格の根本的な問題とは？

根本的な原因は…

役立たない声質の使用

言葉、声のトーン、間など



自らが望まない

ネガティブ状態になる指令を  
脳が出すようになる。

※特に間違った指令は、神経から身体への異常ホルモン分泌に繋がる。  
ホルモン分泌が円滑に代謝しないことで、ネガティブな思考・性格となっている。

役立つ声質を使用することで、バランスの取れた円滑な代謝が行われる。

ポジティブ脳になれる。

※ここでは、決して「ネガティブが悪い」という意味ではない。

# 性格の根本的な問題とは？

## 「役に立たない声の使用」

言語＝言葉、態度、表情、姿勢など



モノアミン系神経からのホルモン分泌の異常

(ドーパミン・ノルアドレナリン・アドレナリン・セロトニン・ヒスタミン)



モチベーションの低下・不愛想な対応



トラブル・クレーム（パフォーマンスの低下）

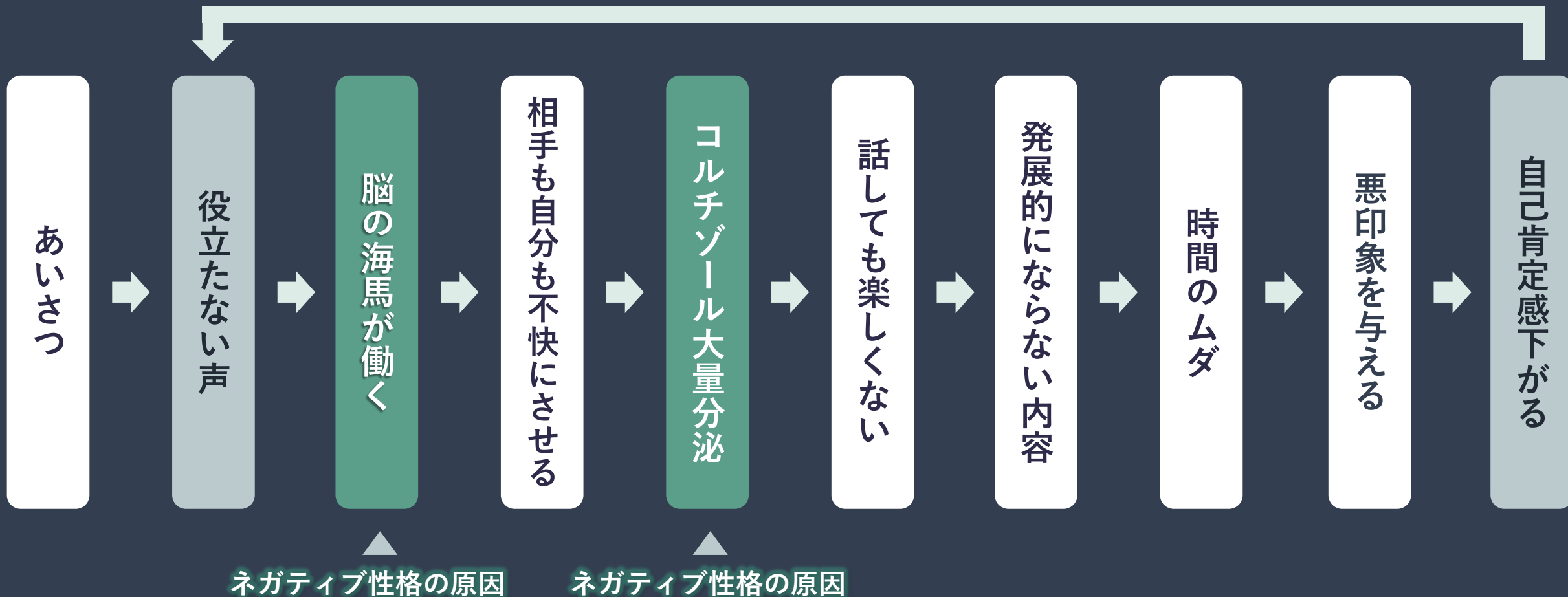


自己肯定感が低くなり、自分の性格だと思い込む



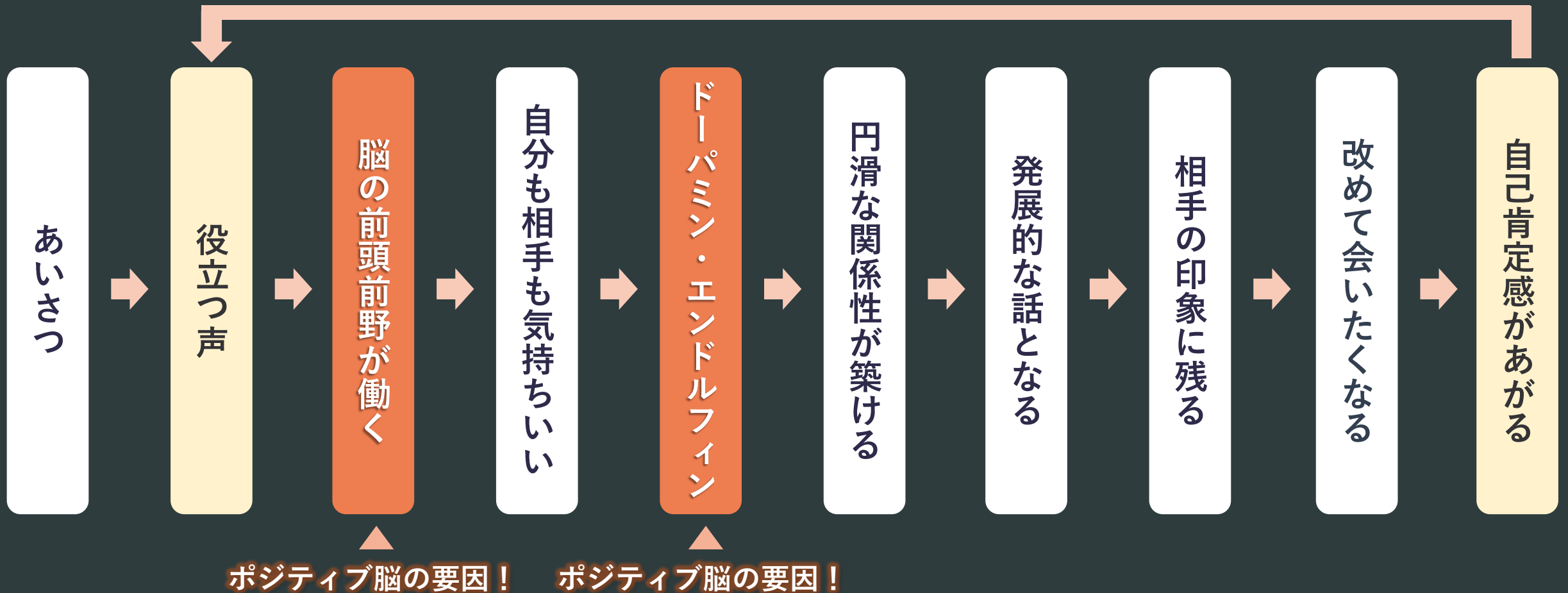
# 役立たない声を出すデメリット

役立たない「声」を出す



# 役立つ声を出すメリット

役立つ「声」を出す



# 役立たない声

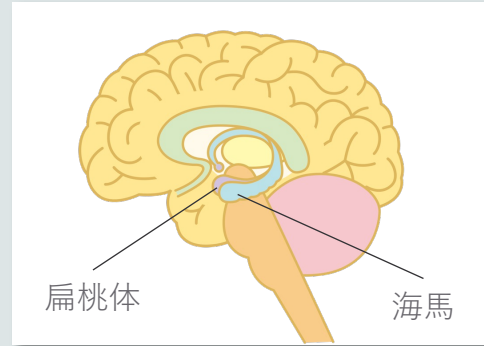
## 役立たない声の根拠



役立たない声  
音階の「○」を出す



海馬への  
指示のサイン



扁桃体(感情を司る)・  
海馬(記憶を司る)が  
刺激される。



過去の記憶をメイン



ミスの連続や  
自己嫌悪に陥る

コルチゾールの分泌



## ～声と身体と心理の関係～

### 【4つのテーマ】

DAY  
1

自分軸の形成

DAY  
2

自ら元気を引き出す

DAY  
3

理解力飛躍的アップ

DAY  
4

未来想像力アップ



# 申し込みの流れ

## セッション 詳細

- コンテンツ提供：7回
- 対面ORオンライン研修4～6回（45～60分）
- フォロー相談あり（15～30分）
- 期間：3～12カ月（3～7週間に一度のペース）

※フォロー相談は、セッションから約2週間後に一度

ヒヤリング

セッション  
説明

申し込み

セッション  
日時の確定

セッション  
スタート

ヒヤリングでは

- ・個人の課題
- ・望む状態と状況
- ・セッションペース

などをお話いたします。



# ありがとうございました。

---

発表者名

メールアドレス

Webサイト アドレス